

# Studium generale

## Sommersemester 2024



## Soft Skills & Schlüsselqualifikationen

*Themenbereich*

# Soft Skills & Schlüsselqualifikationen

## Inhaltsverzeichnis

<b>Soft Skills &amp; Schlüsselqualifikationen .....</b>	<b>1</b>
<i>Campusgeschichten, kollaborativ geschrieben .....</i>	<i>2</i>
<i>Erfolgreich verhandeln.....</i>	<i>3</i>
<i>Future Skills: Virtuelle Kommunikation und Kollaboration.....</i>	<i>4</i>
<i>Rhetorik: überzeugend auftreten – sicher präsentieren .....</i>	<i>5</i>
<i>"Sprich mit mir" - Zielorientierte Gesprächsführung .....</i>	<i>6</i>
<i>SQ-Zentrum Uni Konstanz (Zentrum für Schlüsselqualifikationen) .....</i>	<i>8</i>

## Campusgeschichten, kollaborativ geschrieben

Engl. Veranstaltungstitel	Collaboratively writing a campus story
Lehrende/r	Dr. Monika Oertner
E-Mail-Adresse	monika.oertner@htwg-konstanz.de
Termine / Uhrzeit	fortlaufend
Erster Termin	nach Absprache
Veranstaltungsort(e) offline /online	M 106 oder WebEx und Moodle
Veranstaltungssprache	Deutsch
Prüfungsart (benotet/unbenotet)	unbenotet
Prüfungsform (Klausur, Referat etc.)	kurzer Textbeitrag
ECTS / SWS	im Moment keine (Leistung entspricht 0,35 ETCS/SWS)
Veranstaltungstaktung	nach Absprache
Anmeldung	schreibberatung@htwg-konstanz.de
Max. Teilnehmendenzahl	unbegrenzt
Beschreibung	Schreiben Sie gern? Ja, nein, überhaupt nicht? Egal – hier bietet sich eine unterhaltsame Chance, in den Schreibfluss einzusteigen und sich ein Stück weit fortreiben zu lassen. Die nötige Strömung erzeugt Ihre Phantasie! An der HTWG entstehen fortlaufend Erzählungen, die auf dem Campus spielen und von Studierenden aller Fakultäten gemeinsam verfasst werden. Jeder trägt einen kleinen Teil bei und spinnt so die Geschichte fort. Die Hefte werden professionell lektoriert und online und als Druck auf Recyclingpapier publiziert, gestaltet von HTWG-Absolventinnen im Fach Kommunikationsdesign.
Lernziele	Für die Teilnehmenden bietet sich die Chance, ins flüssige Schreiben zu kommen, der Phantasie freien Lauf zu lassen, ihr Erzähltalent zu entdecken und relevante Themen aus ihrem Lebensalltag schreibend zu beleuchten. Unerfahrene Teilnehmende sind ausdrücklich willkommen!
Inhalte	Einführend werden die bisherigen Geschichten und Erfahrungen vorgestellt und konkrete Schreibtips und Hilfestellungen gegeben. Im begleitenden Moodlekurs kann der Fortgang des gemeinsamen Schreibprozesses mitverfolgt werden.
Methoden	Zu Sprache, Stil und Inhalt Ihres Beitrags bekommt jeder/jede Teilnehmende eine persönliche Rückmeldung, außerdem kostenlose Belegexemplare der späteren Druckfassung, auf deren Cover alle Ko-Autoren und -Autorinnen aufgeführt sind.
Sonstiges	Alle Campuserzählungen gibt es online auf: <a href="http://www.htwg-konstanz.de/campusgeschichten">www.htwg-konstanz.de/campusgeschichten</a>

[zurück](#)

## Erfolgreich verhandeln

Engl. Veranstaltungstitel	Negotiation skills
Lehrende/r	Rainer Manderla, Trainer, Mediator und Coach
E-Mail-Adresse	info@rainer-manderla.de
Termine / Uhrzeit	Fr. 26.04.2024 sowie Do./Fr. 02./03.05.2024, jeweils 09.00 – 18.00 Uhr
Erster Termin	Fr. 26.04.2024, 9.00 Uhr
Veranstaltungsort(e) offline /online	F210
Veranstaltungssprache	Deutsch
Prüfungsart (benotet/unbenotet)	Benotet oder unbenotet
Prüfungsform (Klausur, Referat etc.)	Unbenotet = Teilnahme am Seminar, benotet: 2-3seitige Methoden-Reflexion (Hausarbeit)
ECTS / SWS	2/2
Veranstaltungstaktung	Jedes Semester
Anmeldung	Anmeldung bis zum 19. April über Moodle: <a href="https://moodle.htwg-konstanz.de/moodle/course/view.php?id=943">https://moodle.htwg-konstanz.de/moodle/course/view.php?id=943</a>
Max. Teilnehmendenzahl	12
Beschreibung	Um im Alltag sowie im Beruf erfolgreich zu sein ist es wichtig, dass Sie durch eine selbstbewusste Gesprächs- und Verhandlungsführung Ihr Gegenüber überzeugen – z.B. im Einstellungsgespräch, bei der Arbeitsverteilung im Team, in alltäglichen Verhandlungen sowie im Beruf mit Kunden- oder Lieferantenunternehmen.
Lernziele	Professionalität entwickeln Sie, indem Sie die Interessen Ihrer Verhandlungspartner*innen erkennen und lernen, den gemeinsamen Nutzen in den Mittelpunkt einer Verhandlung zu stellen. Durch Zielklarheit auf der einen und partnerorientierte Methoden auf der anderen Seite steigern Sie Ihre persönliche Verhandlungskompetenz, so dass Sie Ihre Ziele erreichen können.
Inhalte	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Methoden und Modelle zur zielorientierten Gesprächsvorbereitung sowie Verhandlungs-Führung</li> <li>• Das Harvard-Konzept des sachgerechten Verhandeln</li> <li>• Aktives Zuhören, Fragetechnik u.a. Methoden</li> <li>• Ziele des Partners erkennen und anerkennen</li> <li>• Überzeugend und selbstbewusst argumentieren</li> <li>• Methoden und Verhandlungstechniken zur Herstellung von win-win-Situationen</li> </ul>
Methoden	Praktische Übungen mit Fallbeispielen aus der Praxis der Teilnehmer*innen (zum Teil mit Video-Feedback), Methoden-Training, Case studies etc.

[zurück](#)

## Future Skills: Virtuelle Kommunikation und Kollaboration

Engl. Veranstaltungstitel	Future skills: Virtual communication and collaboration
Lehrende/r	Stefan Baum
E-Mail-Adresse	sbaum@htwg-konstanz.de
Termine / Uhrzeit	13.06. – 15.06.2024 / 09.00 – 17.00 Uhr
Erster Termin	13.06.2024
Veranstaltungsort(e) offline /online	Online
Veranstaltungssprache	Deutsch
S / L	S (unbenotet) oder L (benotet)
Prüfungsform (Klausur, Referat etc.)	Planung, Vorbereitung und Durchführung eines virtuellen Meetings
ECTS / SWS	2 / 2
Veranstaltungstaktung	Jedes Semester
Anmeldung	sbaum@htwg-konstanz.de
Max. Teilnehmendenzahl	12
Beschreibung	Nicht erst in Zeiten von Corona ist die Form des virtuellen Kommunizierens ein Thema. Durch den Einsatz neuer Techniken können zeitliche Hürden übersprungen werden, auch Arbeitswege werden kürzer und schneller. Die technischen Medien bilden über die Distanz hinweg eine Art Brücke für Kommunikation und Zusammenarbeit. Was auf den ersten Blick fantastisch klingt, birgt aber auch Schattenseiten: Emotionale Distanz, fehlende Signale der Körpersprache, mangelnde soziale Präsenz, fehlender (direkter) Blickkontakt, Technik und Know-How-Barrieren, um nur einige zu nennen.
Lernziele	In diesem Seminar werden Techniken und Methoden vermittelt, mit denen virtuelle Kommunikation effektiv gestaltet werden kann.
Inhalte	Die thematischen Schwerpunkte des Seminars sind: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Grundlagen virtueller Kommunikation</li> <li>• richtige Auswahl und Nutzung digitaler Tools</li> <li>• effektive Kommunikation über die Distanz hinweg</li> <li>• aktive Gestaltung von virtueller Kommunikation</li> <li>• Umgehen von typischen Stolperfallen</li> <li>• Tipps und Tricks vor der Kamera</li> <li>• "Spielregeln" der virtuellen Kommunikation</li> </ul>
Methoden	Theoretische Inputs und praktische Übungen.
Sonstiges	Eine große Portion Spaß gehört mit dazu.

## Rhetorik: überzeugend auftreten – sicher präsentieren

Engl. Veranstaltungstitel	Presentation skills
Lehrende/r	Rainer Manderla, Trainer, Mediator und Coach
E-Mail-Adresse	info@rainer-manderla.de
Termine / Uhrzeit	Do. 11.04., Fr. 12.04. sowie Fr. 19.04.2024, jeweils 09.00 – 18.00 Uhr
Erster Termin	Do. 11.04.2024 09.00 Uhr
Veranstaltungsort(e) offline /online	Do 11.04. und Fr. 12.04.: Raum P104 Fr. 19.04.: Raum F210
Veranstaltungssprache	Deutsch
Prüfungsart (benotet/unbenotet)	S & L: unbenotete und benotete Leistung
Prüfungsform (Klausur, Referat etc.)	Unbenotet = Teilnahme am Seminar, benotet: 2-3seitige Methoden-Reflexion (Hausarbeit)
ECTS / SWS	2/2
Veranstaltungstaktung	Jedes Semester
Anmeldung	Bis zum Donnerstag 04.04.24 über Moodle: <a href="https://moodle.htwg-konstanz.de/moodle/course/view.php?id=937">https://moodle.htwg-konstanz.de/moodle/course/view.php?id=937</a>
Max. Teilnehmendenzahl	12
Beschreibung	Reden und Auftreten vor Publikum sowie das Präsentieren von Ideen, Ergebnissen und Produkten in der Öffentlichkeit sowie vor Arbeitsgruppen wird immer wichtiger. Ihre Präsentation entscheidet über Ihren Erfolg – auch bei online-Workshops und Präsentationen.
Lernziele	Mit Hilfe von Rede- und Präsentationstechniken lernen Sie, Sicherheit für freies Auftreten und Reden zu gewinnen und Ihren persönlichen Stil zu entwickeln, um auch in schwierigen Situationen überzeugend und selbstbewusst auftreten zu können.
Inhalte	<ul style="list-style-type: none"> <li>- Grundlagen der Rhetorik</li> <li>- Rede- und Überzeugungstechniken souverän anwenden</li> <li>- Persönliches Auftreten und Präsentieren</li> <li>- Übungen zum geplanten und zum spontanen Reden</li> <li>- Vorbereiten und Halten von Reden (mit Video-Kontrolle und (Video-) Feedback)</li> <li>- Individuelle Kommunikationsstrategien für (körper)sprachliches Selbstbewusstsein</li> </ul>
Methoden	Übungen zum geplanten und spontanen Reden, Video-Analyse, Methoden-Übungen
Sonstiges	Klicken oder tippen Sie hier, um Text einzugeben.

[zurück](#)

## "Sprich mit mir" - Zielorientierte Gesprächsführung

Engl. Veranstaltungstitel	"Talk to me" – Goal-oriented conversation
Lehrende/r	Stefan Baum
E-Mail-Adresse	sbaum@htwg-konstanz.de
Termine / Uhrzeit	22.05. – 24.05.2024 / 09.00 – 17.00 Uhr
Erster Termin	22.05.2024
Veranstaltungsort(e) offline /online	Offline / Raum F210
Veranstaltungssprache	Deutsch
Prüfungsart (benotet/unbenotet)	L (benotet) oder S (unbenotet)
Prüfungsform (Klausur, Referat etc.)	Hausarbeit
ECTS / SWS	2 / 2
Veranstaltungstaktung	Jedes Semester
Anmeldung	sbaum@htwg-konstanz.de
Max. Teilnehmendenzahl	12
Beschreibung	Um wirkungsvoll und erfolgreich Gespräche zu führen, bedarf es Techniken und Methoden, die zu einem lösungsorientierten Kommunikationsstil verhelfen. Gespräche im Berufs- wie im Alltagsleben können schon allein aufgrund von Missverständnissen zu Situationen führen, in denen sich keiner der Gesprächspartner wohl fühlt. Aussagen wie "Da hast Du mich aber falsch verstanden!" enden mitunter gar in offenen Konflikten zwischen den Beteiligten.
Lernziele	Ziel des Seminars ist es, den Teilnehmerinnen und Teilnehmern Instrumente in die Hand zu geben, die zu einer Verbesserung der eigenen Kommunikationsfähigkeit beitragen.
Inhalte	Die thematischen Schwerpunkte des Seminars sind: <ul style="list-style-type: none"> <li>• Erkennen der eigenen Gesprächshaltung</li> <li>• Gesprächsförderer</li> <li>• die vier Arten des Zuhörens</li> <li>• mit Fragen steuern</li> <li>• Zielerreichung nach dem win-win-Prinzip</li> <li>• Umgang mit Gesprächsstörern / Killerphrasen</li> <li>• Umgang mit Konflikten</li> </ul>
Methoden	Theoretische Inputs in Kombination mit praktischen Übungen.
Sonstiges	Eine große Portion Humor und Spaß darf nicht fehlen.



## SQ-Zentrum Uni Konstanz (Zentrum für Schlüsselqualifikationen)

Kontakt	<a href="https://www.uni-konstanz.de/sq/team/">https://www.uni-konstanz.de/sq/team/</a>
Informationen	<a href="https://www.uni-konstanz.de/sq/angebote">https://www.uni-konstanz.de/sq/angebote</a>
Prüfungsart (benotet/unbenotet)	S/L
ECTS / SWS	Die in dieser Rubrik angekündigten Themen werden einzeln belegt und mit ECTS-Punkten gewertet.
Anmeldung	<a href="https://www.uni-konstanz.de/sq/anmeldung-und-belegverfahren/">https://www.uni-konstanz.de/sq/anmeldung-und-belegverfahren/</a>
Beschreibung	<p>Das Angebot des <b>SQ-Zentrum</b> (Zentrum für Schlüsselqualifikationen) der Universität Konstanz bietet auch den Studierenden der HTWG Konstanz die Möglichkeit, "überfachliche berufsfeldorientierte Qualifikationen" aus verschiedenen Kompetenzfeldern zu erwerben.</p> <p>Folgende Kompetenzfelder werden angeboten:</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Gesellschaft, Nachhaltigkeit, Verantwortung</li> <li>• Nachhaltigkeit - Qualifikation N</li> <li>• Service Learning</li> <li>• Kommunikative, soziale und persönliche Kompetenzen (KSP)</li> <li>• Schreiben und Präsentieren in Wissenschaft und Beruf</li> <li>• Einblicke in Berufs- und Praxisfelder / MEDIEN</li> <li>• Einblicke in Berufs- und Praxisfelder / MANAGEMENT UND WIRTSCHAFT</li> <li>• Entrepreneurship und Gründung</li> <li>• Digitale Kompetenz für Studium und Beruf</li> <li>• Module Personale Kompetenz (MPK) für Lehramt-Studierende</li> <li>• Englischsprachiges Lehrangebot</li> </ul> <p>Teilnahmebedingungen und weitere Informationen entnehmen Sie bitte der SQ-Internetseite der Universität Konstanz, <a href="https://www.uni-konstanz.de/sq/angebote">https://www.uni-konstanz.de/sq/angebote</a></p> <p><b>Bei Rückfragen erreichen Sie das SQ-Team per E-Mail:</b> <a href="mailto:sq@uni-konstanz.de">sq@uni-konstanz.de</a></p>

[zurück](#)